■店舗別損益比較表

指　標		単位	A店				B店				C店				D店				E店				合計			
2019. ○月実績			当月実績	1年累計実績	昨年対比(%)	累計昨年対比(%)	当月実績	1年累計実績	昨年対比(%)	累計昨年対比(%)	当月実績	1年累計実績	昨年対比(%)	累計昨年対比(%)	当月実績	1年累計実績	昨年対比(%)	累計昨年対比(%)	当月実績	1年累計実績	昨年対比(%)	累計昨年対比(%)	当月実績	1年累計実績	昨年対比(%)	累計昨年対比(%)
来店客数		人	1,042																				662		–	
■新規客数		人	143																				136		–	
■新再客数		人	49																				36		–	
■再来客数		人	850																				490		–	
平均顧客単価		円	5,731																				4,759		–	
P/L	**売上高**	千円	**6,327**		95.0		**6,268**		92.0		**5,928**		98.2		**3,849**		86.8		**2,671**		–		4,174		–	
	売上原価	千円	**355**				**229**				**270**				**450**				**363**				278			
	売上総利益(粗利益)	千円	**5,972**				**6,039**				**5,658**				**3,399**				**2,308**				3,896			
	販売管理費	千円	**5,745**				**5,156**				**5,518**				**3,674**				**2,726**				3,803			
	人件費	千円	2,193				2,211				2,476				1,870				1,491				1,707			
	販促費	千円	692																				470			
	減価償却費	千円	45																				28			
	その他経費	千円	2,815				2,180				2,334				1,395				862				1,598			
	営業利益	千円	**227**				**883**				**140**				**−274**				**−417**				93			
顧客動向	新規顧客率	%	13.7%				20.3%				18.0%				18.4%				46.0%				19%			
	リピート率(再来店)	%	4.7%				4.5%				4.6%				4.7%				11.6%				5%			
成長性	売上高成長率(対前年)	%	95.0%																							
	売上高成長率(対前月)	%	94.7%																				82%			
収益性	売上高営業利益率	%	3.6%																				0%			
	売上高人件費比率	%	34.7%																				36%			
	労働分配率(人件費／粗利)	%	36.7%																				39%			
	限界利益率	%	94.4%																				77%			
	損益分岐点売上高	千円	5,800																				3,839			
生産性	店舗従業員一人当り顧客数(月)	人	130																				90			
	店舗従業員一人当り売上高	千円	791																				570			
	従業員一人当り営業利益	千円	28																				11			
	㎡(or坪)あたりの売上高	千円																					0			

来店客数等もPOSデータから取得可能であれば、店舗ごとに比較可能です。

経費や経費率を見ることで、経費の使いすぎ等を発見し、経営判断に役立てることができます。

成長性、収益性、生産性等の経営指標を分析し、店舗ごとに何の手を打てば良いかを経営者が判断できる経営レポートとなっています。

どの店舗が赤字で、どの店舗が黒字化かが明確になります。
この店舗別（事業所別）損益比較表の経営レポートを月初１０日までに作成します。